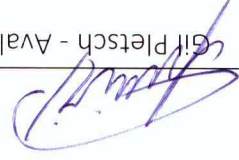
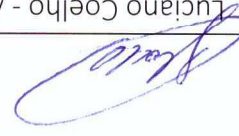


Lages, 09 de fevereiro de 2018

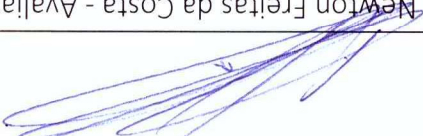
Gil Pletsch - Avaliador



Luciano Coelho - Avaliador



Newton Freitas da Costa - Avaliador



- 1) Equipe poderá ser complementada por profissional da área da Assistência social;
- 2) Produto não apresenta grande inovação tecnológica, porém atua em uma área não atendida pelo mercado. Deverá monitorar ameaças de concorrentes entrantes.
- 3) Criar mecanismos de proteção de mercado/produto/tecnologia;
- 4) Melhorar processos de pré-venda para melhor qualificação do cliente;
- 5) O modelo de negócio deverá ser ajustado para trazer maior transparência nos pacotes de serviços contratados;
- 6) Informações geradas deverão ser disponibilizadas ao contratante mesmo após o encerramento do contrato, o mercado Saas geralmente trabalha desta forma;
- 7) Mentorias na elaboração e aperfeiçoamento de contratos;
- 8) Aperfeiçoar do processo de suporte;
- 9) Deverá aperfeiçoar apresentação para torna-la mais objetiva;
- 10) Buscar parcerias para desenvolvimento de produtos/negócios
- 11) Avaliar projeção de investimentos (o crescimento da empresa está muito dependente do fluxo de caixa gerado).

OBSERVAÇÕES:

Edital de referência: Incubadora

Média Final: 7,5

Nota Avaliador 3: 7,150

Nota Avaliador 2: 7,675

Nota Avaliador 1: 7,650

Nome/Razão Social: Pitfall Sistemas LTDA / CNPJ: 24.897.642/0001-01

EMPREENDEDOR:

Avaliação AD HOC

